

ANEXO No. 4

DESCRIPCIÓN DE CADA UNA DE LAS EMPRESAS DEL PORTAFOLIO DE INVERSIÓN
PARA INGRESAR DATOS DE EMPRESAS EAPI

CONVOCATORIA COFINANCIACIÓN DE INVERSIÓN PRIVADA EN
EMPRESAS CON ALTO POTENCIAL INNOVADOR CIP 001

EMPRESA # 1

1. INFORMACIÓN GENERAL DE LA EMPRESA # 1

Nombre o razón social:	
Número de Identificación Tributaria – NIT	
Dirección de la página web:	
Nombre del representante legal:	
Tipo de identificación del representante legal:	
Número de identificación del representante legal:	
Correo electrónico del representante legal:	
Número de teléfono fijo:	
Número de teléfono celular:	
Ciudad de ubicación de la empresa:	
Dirección de correspondencia:	
Ciudad:	
Departamento:	

2. DESCRIPCIÓN DE LA PROBLEMÁTICA QUE RESUELVE Y EL MODELO DE NEGOCIO

Breve descripción de la problemática o necesidad que resuelve la empresa (no más de 100 palabras):	
¿Cómo se resuelve el problema en el mercado actualmente?, ¿Qué diferenciales presenta su solución al problema con respecto a las existentes actualmente?	
Breve descripción del modelo de negocio, dejando claro cómo se monetiza o produce dinero (no más de 100 palabras):	
¿Por qué considera que la empresa puede crecer de manera extraordinaria? ¿Qué elementos tiene que la hacen realmente diferente?	

3. DESCRIPCIÓN DEL MERCADO (soportar todas las respuestas con información cualitativa y cuantitativa)

¿Qué segmento (s) de mercado atiende la empresa?	
Defina el perfil de su cliente objetivo y usuario en caso de ser diferentes.	
¿Qué tamaño tiene el mercado que atiende la empresa?	
¿Qué participación tiene la empresa en el mercado actualmente?	
¿Cuál es el objetivo de participación en el mercado que tiene la empresa (porcentaje realista y justificado)?	
¿Cuál es la estrategia para lograr el objetivo de participación en el mercado?	
Defina sus competidores y los productos o servicios con los que compiten directa e indirectamente. (Tener en cuenta competidores nacionales e internacionales)	

4. NOVEDAD DEL PRODUCTO (BIEN O SERVICIO)

Defina cuál es la novedad del producto o servicio ofrecido	
¿Qué diferencial presenta el producto o servicio frente a lo que existe en el mercado?	
¿Qué cantidad de cambios comportamentales o nuevos aprendizajes requiere el usuario para utilizar el producto o servicio?	
¿En qué estado de desarrollo se encuentra el producto/ servicio? ¿Cuenta con usuarios/ clientes?, ¿cuántos?	
Relacione aquí los soportes de ventas (facturas o contratos de venta) con los que cuenta del producto innovador. Anexe copia de dichos soportes a esta propuesta.	

5. BARRERAS DE ENTRADA PARA LA COMPETENCIA SUPERADAS POR EL EMPRENDEDOR

Describa las barreras de entrada que la empresa ha establecido a sus competidores (ejemplo: protección de la propiedad intelectual)	
---	--

Especifique cual barrera legal, normativo y/o regulatorio consideras que cuenta la empresa para sus competidores.	
Especifique cual barrera de impacto ambiental considera que cuenta la empresa para sus competidores.	
Especifique cual barrera de tecnología de mercado considera que cuenta la empresa para sus competidores.	

6. ESTRATEGIA DE EXPANSIÓN / VISIÓN GLOBAL

Precise los mercados a los que quiere llegar el emprendimiento en los próximos años y las razones por las cuales escogió dichos mercados. (Cite y referencie los datos que soporten dichas razones)	
Describa la estrategia de cómo va a llegar a dichos mercados	
De acuerdo a las respuestas anteriores, enuncie el año aproximado en que pretende ingresar a estos mercados. ¿Por qué?	
Explique cómo el modelo de negocio planteado soporta la estrategia de expansión global de la empresa	
¿Con qué capacidades cuenta la empresa para lograr penetrar mercados internacionales?, ¿Qué capacidades requiere?, ¿cómo puede acceder la empresa a capacidades que requiere?	

7. EQUIPO EMPRENDEDOR

¿Qué personas están dedicadas 100% al desarrollo del negocio? Indique nombres completos, cargos y roles a desempeñar			
¿Por qué este equipo es el ideal para lograr los objetivos de la empresa?			
Describa en el siguiente cuadro a cada uno de los integrantes del equipo emprendedor, incluyendo los mencionados anteriormente.			
Nombres y apellidos	Formación académica	Experiencia relacionada con el negocio	Roles que desempeña

Describe en el siguiente cuadro qué perfiles considera que le hacen falta al equipo emprendedor.			
Formación académica y experiencia relacionada con el negocio		Roles que desempeñaría	

8. INFORMACIÓN FINANCIERA

	2019	2020	2021 (proyectado)	2022 (proyectado)	2023 (proyectado)	2024 (proyectado)	2025 (proyectado)
Activo Corriente							
Activo Total							
Pasivo Corriente							
Pasivo Total							
Patrimonio							
Ingresos operacionales							
Utilidad bruta							
Utilidad operativa							
Margen operativo (%)							

Anexe Estados Financieros para soportar esta información, flujo de caja proyectado a 10 años, estados de resultado proyectados a 5 años y estados de situación financiera proyectado a 5 años.

9. RIESGOS

¿La empresa se encuentra inmersa en algún tipo de Riesgo? (Riesgos técnicos, tecnológicos, regulatorios, de acceso de mercado, competidores, administrativos y gerenciamiento (legales, contables, tributarios, laborales), accionistas, lavado de activos, entre otros	
¿Cuenta con una estrategia para mitigar los posibles riesgos en los que puede estar inmersa la empresa?	

Favor descargar el archivo "ENCUESTA_ATLANTICO_ACELERA.xlsx", ubicado en el repositorio de archivos del proyecto y entregar resuelto junto con este anexo

ESTE ANEXO NO DEBE SUPERAR LAS DIEZ (10) PÁGINAS POR EMPRESA DEL PORTAFOLIO.